

Bezpieczna sprzedaż z KUKÉ S.A.

Warszawa, marzec2017

Od 25 lat wspieramy polskie firmy



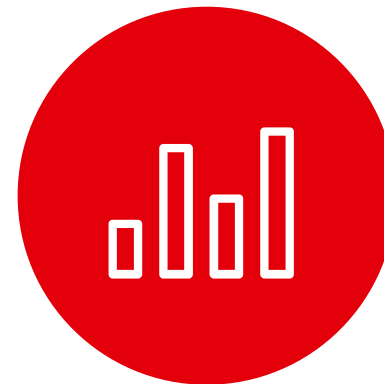
Spółka ze 100%
udziałem **Skarbu
Państwa**



Podmiot funkcjonujący
w ramach
Grupy Kapitałowej
**Polskiego Funduszu
Rozwoju**

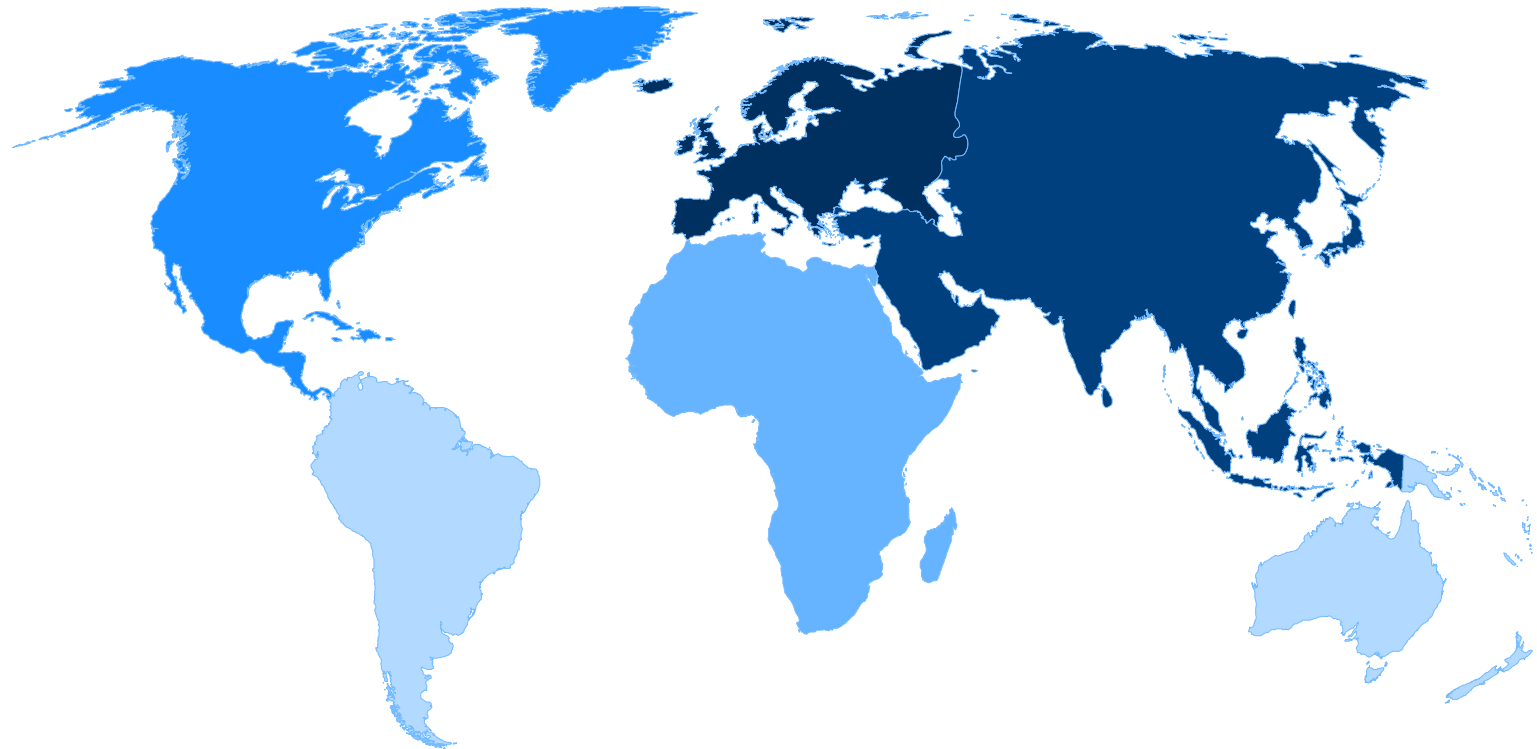


Posiadamy mandat
do prowadzenia
ubezpieczeń
**gwarantowanych przez
Skarb Państwa**



Ubezpieczamy
ponad **30 mld PLN**
**sprzedaży krajowej
i eksportowej** rocznie

Wspieramy przedsiębiorców na wszystkich kontynentach



Nowa filozofia działania

Dzisiaj filozofia działania KUKE to dostarczanie rozwiązań szytych na miarę

KUKE jest w Polsce ubezpieczycielem pierwszego wyboru!

- KUKE dzisiaj to **instytucja działająca proaktywnie**, oferująca wsparcie doradcze i produkty dostosowane do indywidualnych wymagań polskich eksporterów
- **Współpraca z partnerami z Grupy Kapitałowej PFR** – Bankiem Gospodarstwa Krajowego oraz KUKE Finance SA – zapewnia atrakcyjne rozwiązania, **łącznie produkty ubezpieczeniowe, finansowanie dłużne, faktoring oraz gwarancje i akredytywy**
- **Pełne zaangażowane KUKE w proces poszukiwania rozwiązań** już na wstępnym etapie przygotowywania transakcji eksportowej
- **To działa!** – dzięki zmianie filozofii działania z pasywnej na aktywną pojawiły się pierwsze efekty w postaci **dynamicznego wzrostu zaangażowania KUKE**

Pomagamy kompleksowo

Przeprowadzamy przedsiębiorstwa przez proces pozyskania ochrony ubezpieczeniowej, doradzając im nie tylko w zakresie oferowanych przez nas produktów, ale często również wspomagając w pozyskaniu finansowania



Ubezpieczenie

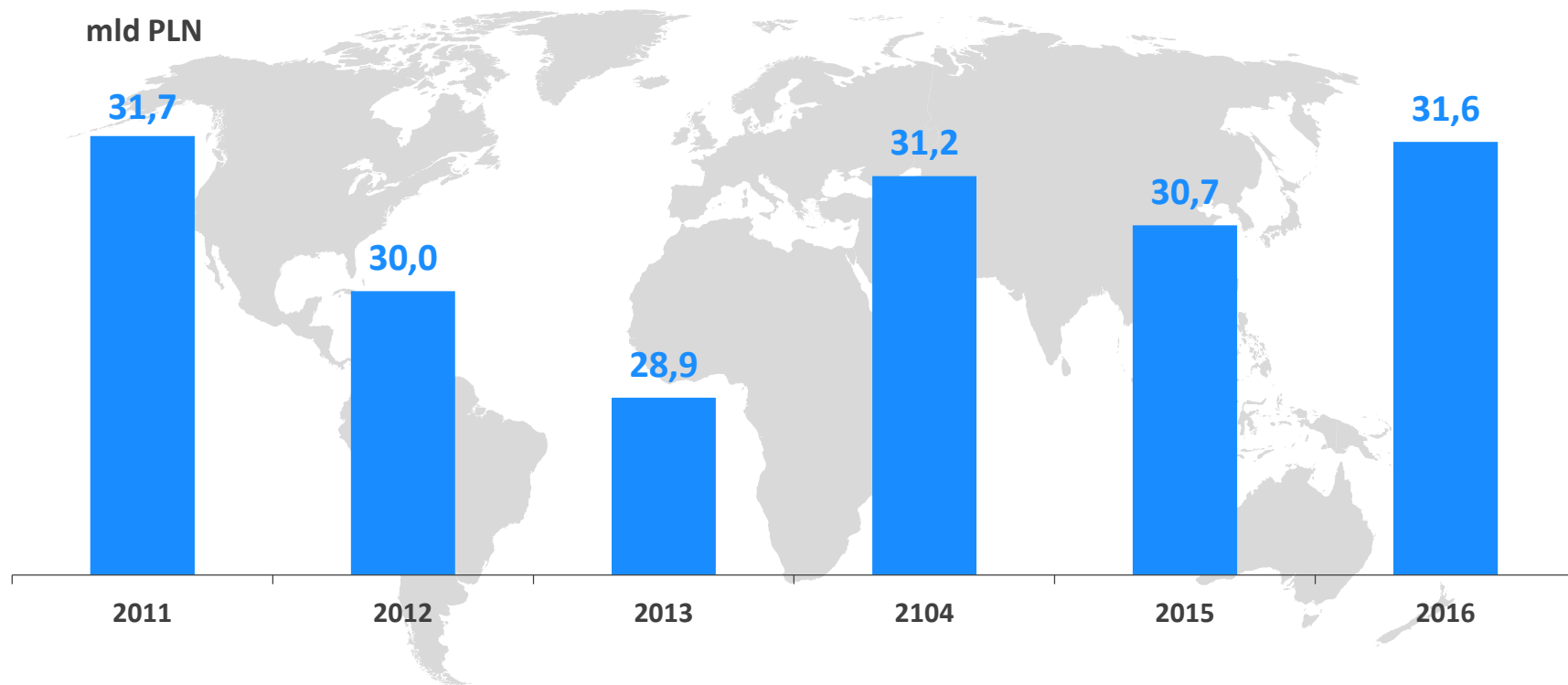
+



Finansowanie

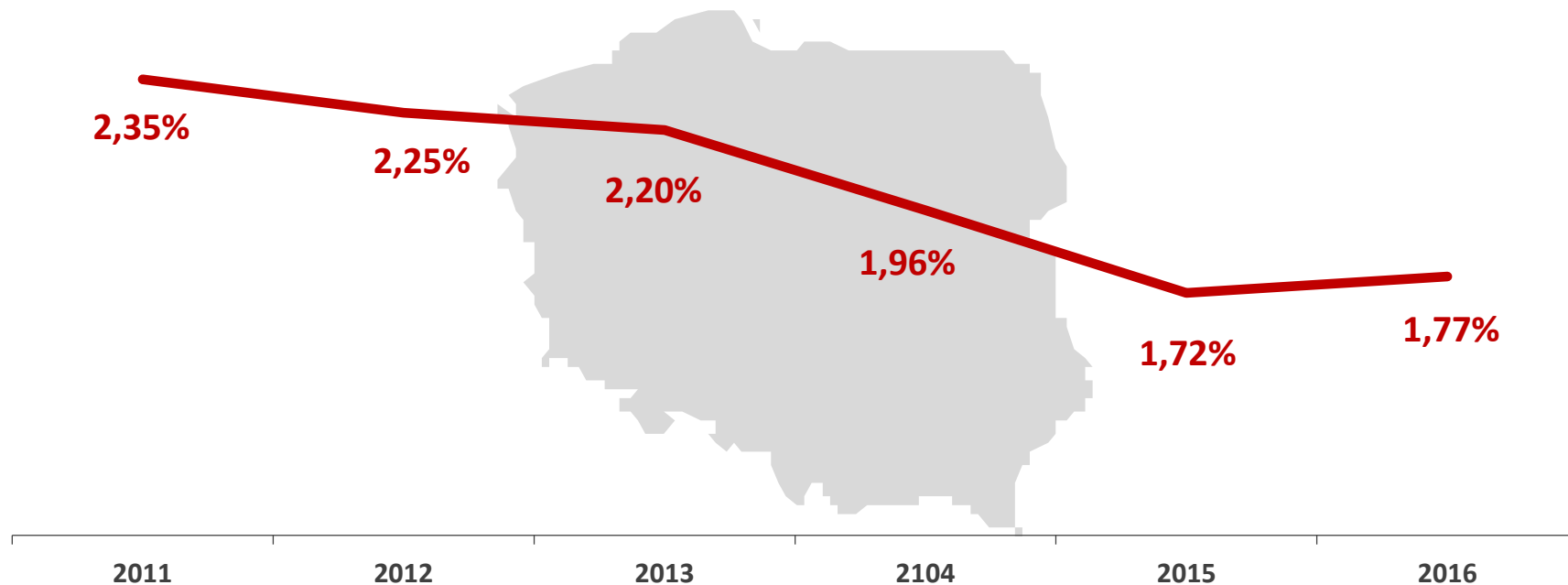
KUKE w liczbach

Ubezpieczone obroty



KUKE dla gospodarki

Pokrycie eksportu ubezpieczeniami KUKE



Zapewniamy pełną gamę produktów na różne potrzeby

	Ubezpieczenie należności krótkoterminowych	Gwarancje ubezpieczeniowe	Ubezpieczenia średnio i długoterminowe	Faktoring (KUKE Finance)
Oferta komercyjna	<ul style="list-style-type: none">PakietEuropolisaUbezpieczenie faktoringu	<ul style="list-style-type: none">Gwarancje kontraktowe eksportowe i krajowe		<ul style="list-style-type: none">Faktoring pełnyFaktoring niepełnyFaktoring odwrotny
Oferta gwarantowana przez Skarb Państwa	<ul style="list-style-type: none">Polisa na WschódPolisa IndywidualnaUbezpieczenie faktoringu	<ul style="list-style-type: none">Gwarancje kontraktowe eksportoweGwarancje dotyczące zapłaty należności związanych z akredytywamiGwarancje spłaty kredytu krótkoterminowego	<ul style="list-style-type: none">Kredyt dostawcyKredyt dla nabywcyUbezpieczenie Inwestycji bezpośrednich za granicą	

Ubezpieczenia gwarantowane przez Skarb Państwa

Wymóg krajowości produktu w przypadku eksportu do Kazachstanu

*Ubezpieczenia ze wsparciem Skarbu Państwu mogą obejmować transakcje, które dotyczą eksportu wyłącznie **polskich towarów i usług***

*Międzynarodowe standardy, porozumienia OECD oraz dyrektywy UE **nakładają obowiązek** uregulowania pochodzenia produktów i usług na gruncie przepisów wewnętrznych*



Akty prawne

czyli na jakiej podstawie określamy krajowość produktów i usług

- ❑ **Ustawa z dnia 7 lipca 1994 r. o gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeniach eksportowych** (Dz. U. z 2001 r. Nr 59, poz. 609, z późn. zmianami, art. 6a – 6e) określa warunki, jakie muszą spełniać produkty lub usługi eksportowane w ramach kontraktu eksportowego, aby można je było uznać za krajowe
- ❑ **Rozporządzenie Ministra Gospodarki z dnia 19 grudnia 2014 r.** (Dz. U. z 2014 r. poz. 1978) określa maksymalny procentowy udział składników pochodzenia zagranicznego w przychodzie netto z realizacji kontraktu eksportowego oraz rodzaje dowodów, na podstawie których ustala się pochodzenie produktu lub usługi

Ubezpieczenia gwarantowane przez Skarb Państwa

Wymóg krajowości produktu w przypadku eksportu

*Wszystkie eksportowane produkty i/lub usługi, za które należności ubezpieczone są w KUKe w ramach produktów gwarantowanych przez Skarb Państwa muszą być **polskie!!!***

Produkt lub usługę uznajemy za polskie, jeżeli maksymalny udział składników pochodzenia zagranicznego w przychodzie netto z realizacji kontraktu wynosi:

70%

dla kontraktów eksportowych, w których okres kredytu wynosi **poniżej 2 lat**

60%

dla kontraktów eksportowych, w których okres kredytu wynosi **2 lata i więcej**

Ubezpieczenia krótkoterminowe

Zabezpieczenie sprzedaży krajowej i eksportowej

Oferta komercyjna

*Dotyczą należności,
których odroczone
termin płatności wynosi:*

- **do 1 roku**
w przypadku
sprzedaży krajowej
- **poniżej 2 lat**
w przypadku eksportu

Pakiet – elastyczne ubezpieczenie dla wszystkich przedsiębiorców, którzy prowadzą sprzedaż krajową i/lub eksportową w sposób cykliczny do wielu odbiorców

Europolisa – wystandardyzowane ubezpieczenie dla najmniejszych lub dopiero startujących firm dające możliwość ubezpieczenia nawet pojedynczej transakcji z kontrahentem/ami z Polski i 32 krajów europejskich

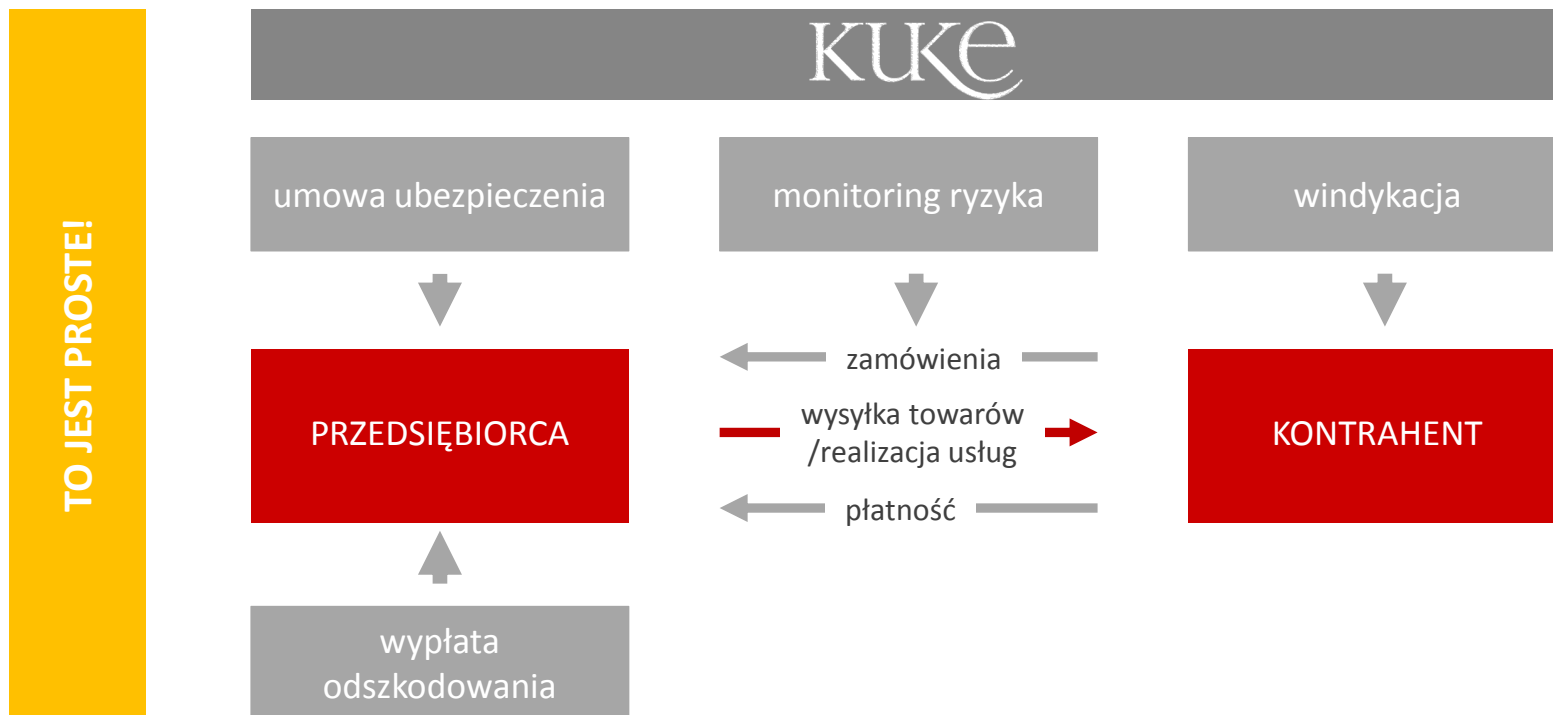
Oferta gwarantowana przez SP

Polisa na Wschód - ubezpieczenie pojedynczych lub cyklicznych należności eksportowych od kontrahentów z 59 krajów podwyższonego ryzyka politycznego

Polisa Indywidualna – ubezpieczenie pojedynczego kontraktu o charakterze inwestycyjnym

Ubezpieczenia krótkoterminowe

Jak to działa?



Pakiet

Czyli ochrona cyklicznej sprzedaży w kraju i eksporcie



- należności **krajowe** i **eksportowe** z w **jednej polisie** (za wyjątkiem krajów podwyższonego ryzyka, *patrz: Polisa na Wschód*)
- **elastyczne** i negocjowalne **warunki dopasowane** do potrzeb najbardziej wymagających przedsiębiorców ze wszystkich sektorów i branż
- **profesjonalna ocena ryzyka** kontrahentów przez KUKe oraz w odniesieniu do mniejszych kontrahentów możliwość ochrony na podstawie oceny ubezpieczającego
- **bezpłatna** windykacja ubezpieczonych należności
- **skuteczność** windykacji wynosi nawet **70%** zgłoszonych należności
- wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania czyli **brak franszyzy**
- okres trwania umowy: **1 rok** z możliwością automatycznego przedłużenia na okres następny

Pakiet

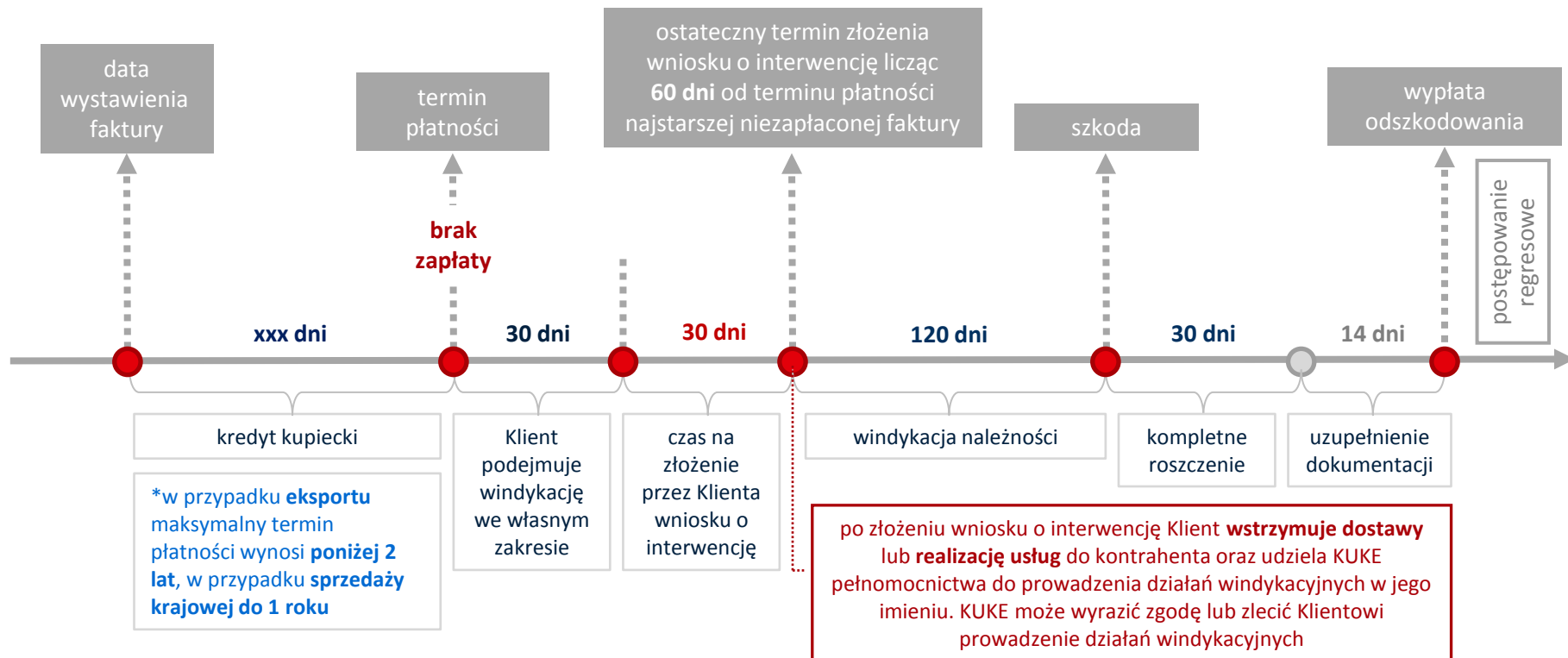
Czyli ochrona cyklicznej sprzedaży w kraju i eksporcie



- maksymalny termin płatności:
 - ✓ **poniżej 2 lat** w eksporcie
 - ✓ **do 1 roku** w sprzedaży krajowej
- zabezpieczenie **ryzyka handlowego** oraz w eksporcie również **ryzyka politycznego**
- **stawka** za ubezpieczenie w większości przypadków **nie przekracza 0,5%** wartości obrotu deklarowanego do ubezpieczenia
- **składka** płatna w dogodnych **ratach**

Pakiet

Jak to działa?



Europolisa

Dla najmniejszych lub startujących w biznesie



- należności od kontrahentów **krajowych** oraz z **33 krajów** Europy w 1 polisie
- **wystandaryzowane** warunki
- **optymalna ochrona** za rozsądną cenę
- **rzetelna ocena ryzyka** kontrahentów przez KUKe
- możliwość ubezpieczenia **pojedynczego kontrahenta** lub pojedynczej transakcji
- **bezpłatna windykacja** ubezpieczonych należności
- wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania czyli **brak franszyzy**
- **składka** płatna jednorazowo z góry
- okres trwania umowy: **1 rok**

Europolisa

Lista krajów



Andora	Hiszpania	Portugalia
Austria	Holandia	Republika Czeska
Belgia	Irlandia	Rumunia
Bułgaria	Islandia	San Marino
Chorwacja	Litwa	Słowacja
Cypr	Luksemburg	Słowenia
Dania	Łotwa	Szwajcaria
Estonia	Malta	Szwecja
Finlandia	Monako	Węgry
Francja	Niemcy	Wielka Brytania
Grecja	Norwegia	Włochy
	Polska	

Europolisa

Wysokość opłat



Wysokość limitu kredytowego /EUR/	Składka za 12 miesięcy /EUR/
od 1 000 do 3 000	112
od 3 001 do 4 000	150
od 4 001 do 7 000	262
od 7 001 do 11 000	411
od 11 001 do 15 000	561
od 15 001 do 20 000	748
od 20 001 do 24 000	898
od 24 001 do 28 000	1 047
od 28 001 do 32 000	1 197
od 32 001 do 36 000	1 346
od 36 001 do 40 000	1 496
od 40 001 do 44 000	1 646
od 44 001 do 48 000	1 795
od 48 001 do 52 000	1 945
od 52 001 do 56 000	2 094
od 56 001 do 60 000	2 244

TABELA OPŁAT Kontrahenci zagraniczni

Składka jest jedyną opłatą!

Jej wysokość zależy od wybranego przez Klienta i potwierdzonego przez KUKE poziomu limitu kredytowego

Europolisa

Wysokość opłat



Wysokość limitu kredytowego /PLN/	Składka za 12 miesięcy /PLN/
od 1 000 do 5 000	258
od 5 001 do 10 000	516
od 10 001 do 15 000	774
od 15 001 do 20 000	1 032
od 20 001 do 25 000	1 290
od 25 001 do 30 000	1 548
od 30 001 do 35 000	1 806
od 35 001 do 40 000	2 064
od 40 001 do 45 000	2 322
od 45 001 do 50 000	2 580
od 50 001 do 55 000	2 838
od 55 001 do 60 000	3 096
od 60 001 do 65 000	3 354
od 65 001 do 70 000	3 612
od 70 001 do 75 000	3 870
od 75 001 do 80 000	4 128
od 80 001 do 85 000	4 386
od 85 001 do 90 000	4 644
od 90 001 do 95 000	4 902
od 95 001 do 100 000	5 160

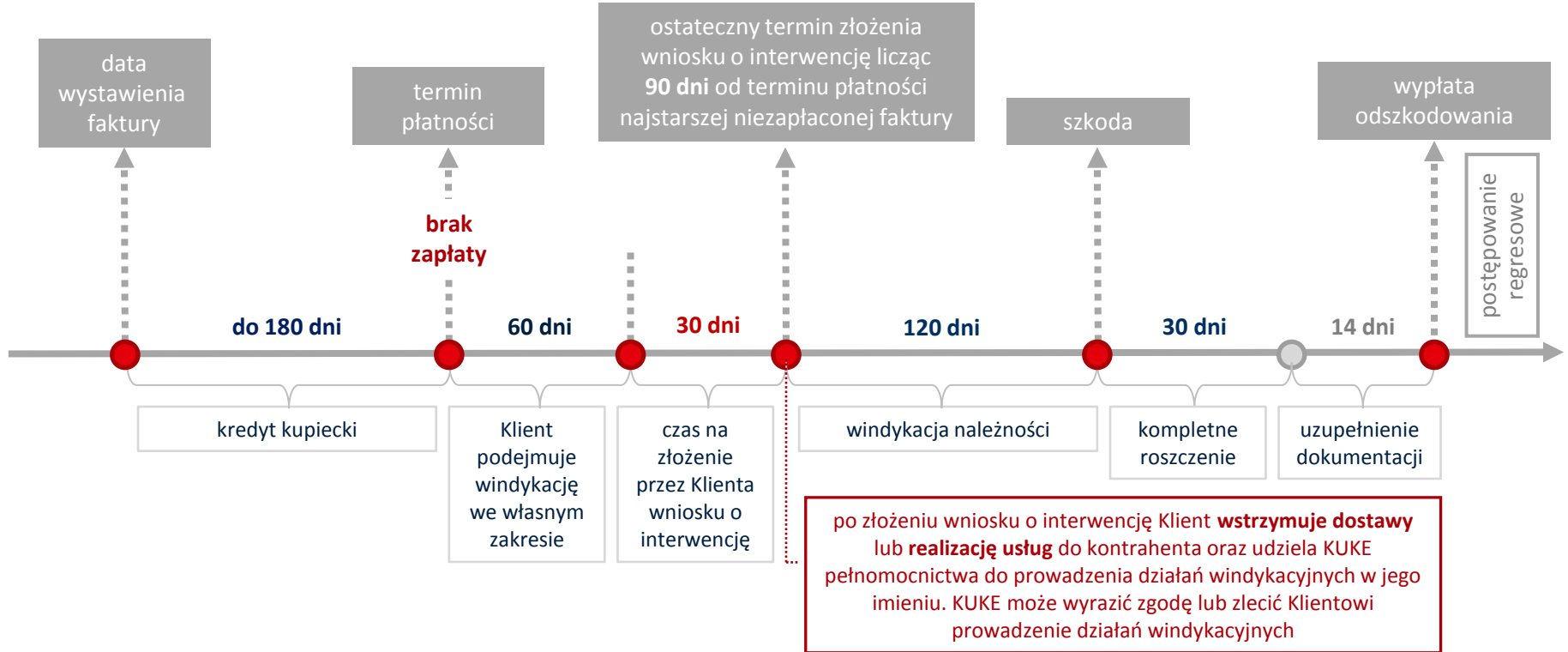
TABELA OPŁAT Kontrahenci krajowi

Składka jest jedyną opłatą!

Jej wysokość zależy od wybranego przez Klienta i potwierdzonego przez KUKE poziomu limitu kredytowego

Europolisa

Jak to działa?



Polisa na Wschód

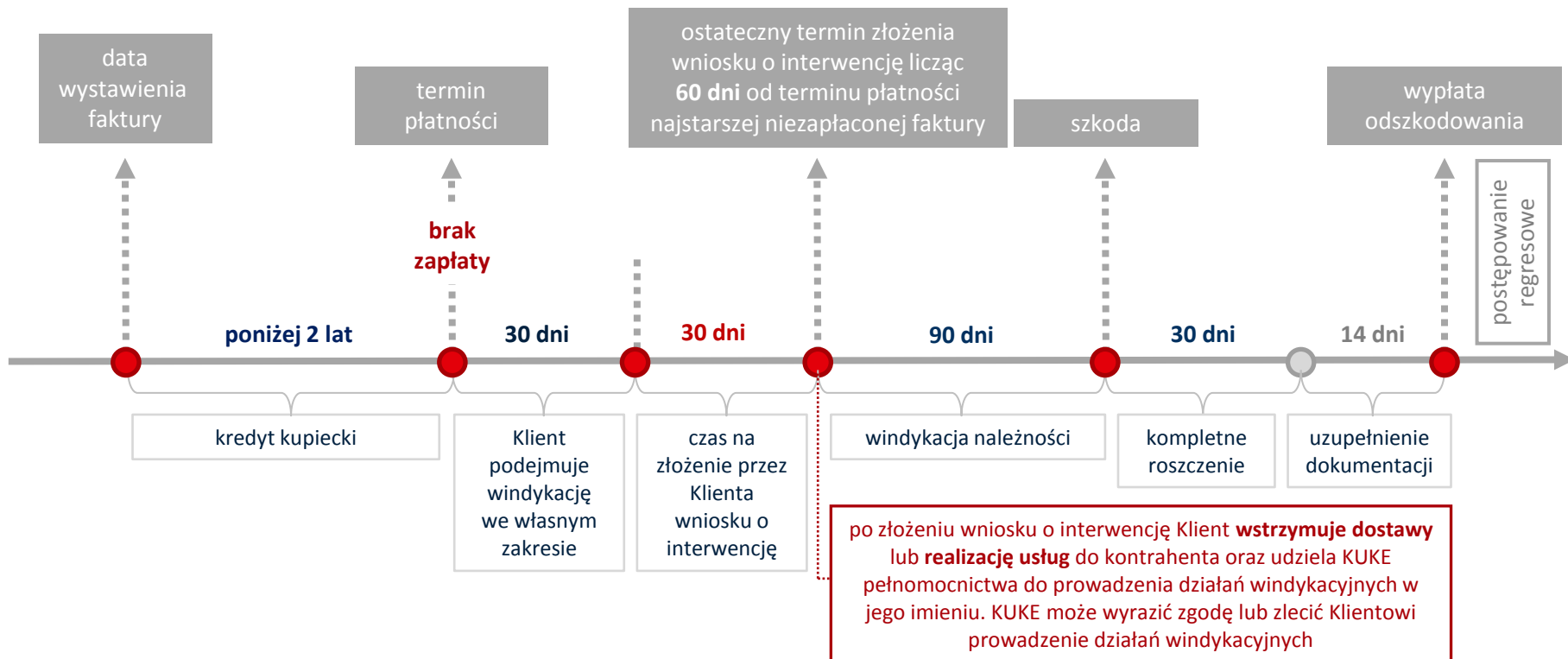
Czyli eksport pod nadzorem KUKe



- należności od **kontrahentów 59 krajów** o podwyższonym ryzyku politycznym
- **elastyczne warunki**, możliwość kształtowanie ceny w zależności od poziomu ochrony
- **rzetelna i bezpłatna ocena ryzyka** kontrahentów przez KUKe
- **bezpłatna** windykacja ubezpieczonych należności z wysoką skutecznością
- możliwość ubezpieczenia **pojedynczego kontrahenta**
- wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania czyli **brak franszyzy**
- **składka** naliczana miesięcznie i płatna od zrealizowanego obrotu
- w przypadku braku obrotu z ubezpieczonym kontrahentem optymalna **składka minimalna**
- okres trwania umowy: **1 rok** z możliwością automatycznego przedłużenia na okres następny

Polisa na Wschód

Jak to działa?



Polisa Indywidualna

Czyli kontrakt eksportowy z zabezpieczeniem



- zabezpieczenie pojedynczego kontraktu z **kontrahentem** z jednego z **ponad 160 krajów** świata
- **elastyczne warunki** cenowe
- **rzetelna ocena ryzyka** kontrahenta przez KUKe bez żadnych opłat
- **bezpłatna** windykacja ubezpieczonych należności z wysoką skutecznością
- **brak ryzyka kursowego** – odszkodowanie wypłacane w walucie kontraktu
- ochrona **do 95%** wartości kontraktu
- ochrona kontraktu od **pierwszej wysyłki** do ostatniego **terminu płatności** do wysokości ustalonej w umowie sumy ubezpieczenia, która co do zasady nie może być przez KUKe jednostronnie zmniejszona lub anulowana

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowe

Zabezpieczenie eksportu inwestycyjnego oraz inwestowania za granicą

Oferta gwarantowana przez Skarb Państwa

Ubezpieczenia kontraktów

Kredyt dostawcy – zabezpieczenie eksportowego kontraktu inwestycyjnego realizowanego przez polskiego eksportera w ponad 200 krajach świata

Kredyt dla nabywcy – zabezpieczenie finansowania eksportowego kontraktu inwestycyjnego realizowanego przez polskiego eksportera w ponad 200 krajach świata

Ubezpieczenie inwestycji

Bezpieczne Inwestycje - ubezpieczenie nowych inwestycji bezpośrednich za granicą od ryzyka politycznego, które może wystąpić w kraju inwestycji np. wyłączenie, nacjonalizacja

Dotyczą kontraktów, których termin spłaty wynosi:

➤ **2 lata i więcej w przypadku eksportu inwestycyjnego**

W przypadku ubezpieczenia inwestycji za granicą okres trwania:

➤ **od 3 do 15 lat**

Kredyt dostawcy

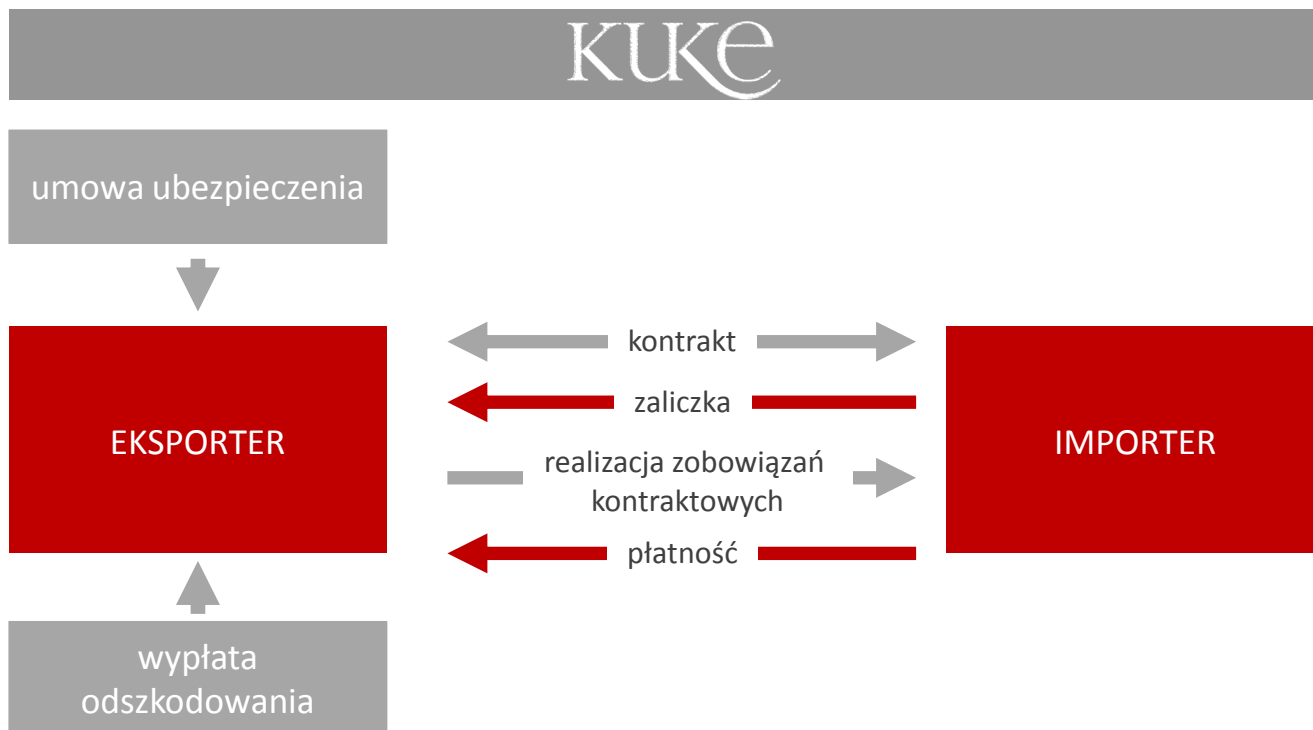
Czyli kontrakt eksportowy z zabezpieczeniem



- ochrona ubezpieczeniowa może odnosić się do:
- ✓ **ryzyka kredytu**, tj. ryzyka istniejącego po wysyłce towarów lub realizacji usług (należność z odroczonym terminem płatności - do 85% wartości eksportu plus odsetki od odroczonej należności)
- ✓ **ryzyka produkcji**, tj. ryzyka istniejącego przed wysyłką towarów lub realizacją usług (koszty i wydatki poniesione przez eksportera w celu wykonania zobowiązań kontraktowych)
- poziom ochrony do **100%**
- zapłata składki następuje **jednorazowo** po podpisaniu umowy ubezpieczenia
- **odszkodowanie** może być wypłacone **w walucie kontraktu** eksportowego co pozwala uniknąć ryzyka kursowego
- warunki ubezpieczenia dostosowane do międzynarodowych standardów określonych przez OECD oraz Unię Europejską.

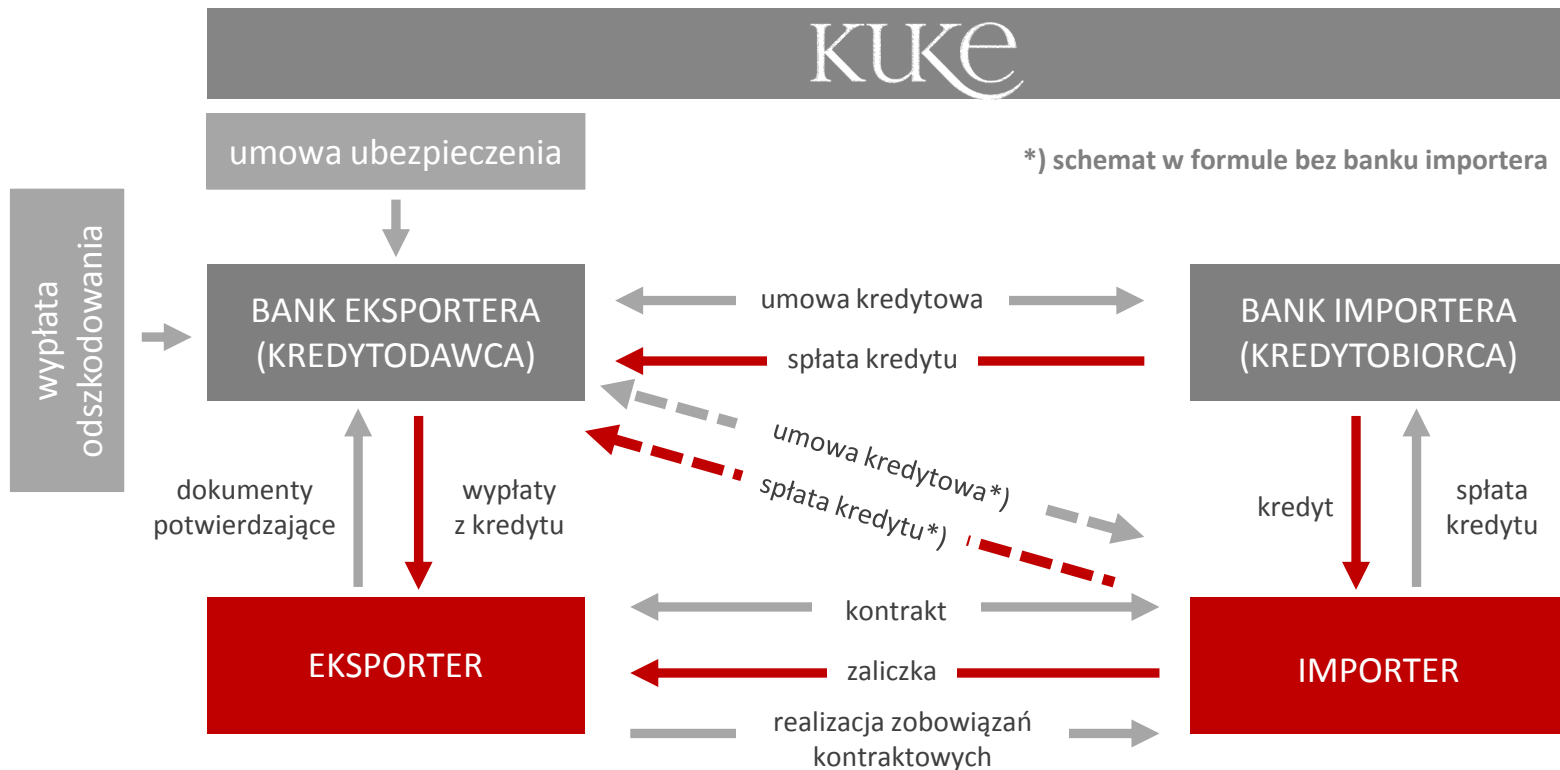
Kredyt dostawcy

Jak to działa?



Kredyt dla nabywcy

Formuła z udziałem banku importera jak i bez jego udziału - jak to działa?



Gwarancje ubezpieczeniowe



Oferta komercyjna

Kontraktowe eksportowe i krajowe
(wadialne, należytego wykonania kontraktu, zwrotu zaliczki, usunięcia wad i usterek)

Regwarancje do gwarancji kontraktowych udzielanych przez bank

Oferta gwarantowana przez SP

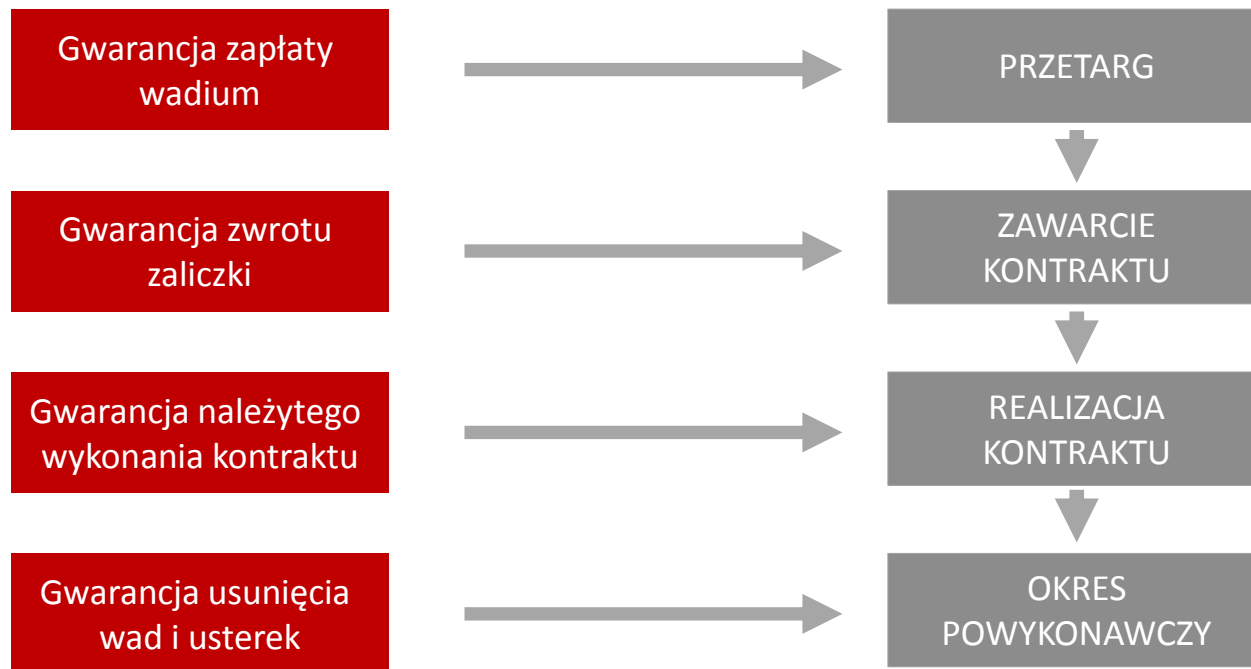
Kontraktowe eksportowe (wadialne, należytego wykonania kontraktu, zwrotu zaliczki, usunięcia wad i usterek)

Zapłaty należności związanych z akredytywami – gwarancja dla banku dotycząca potwierdzenia, dyskonta lub postfinansowania akredytywy dokumentowej

Spłaty krótkoterminowych kredytów udzielonych przez bank na finansowanie realizacji kontraktów eksportowych

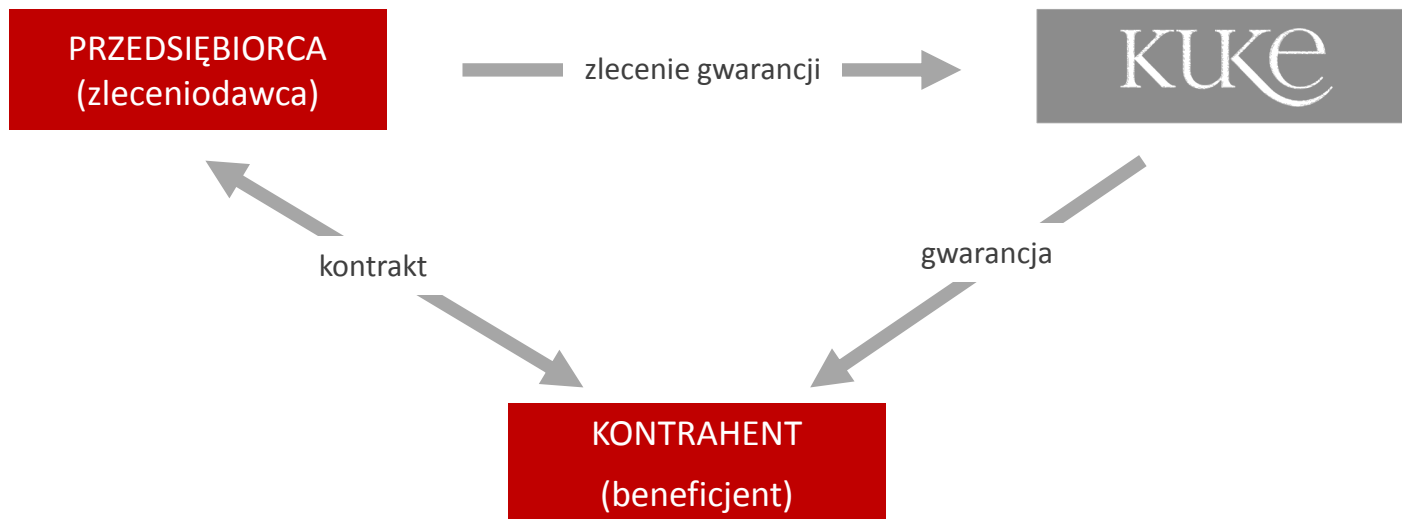
Gwarancje kontraktowe

Na wszystkie etapy realizacji kontraktu



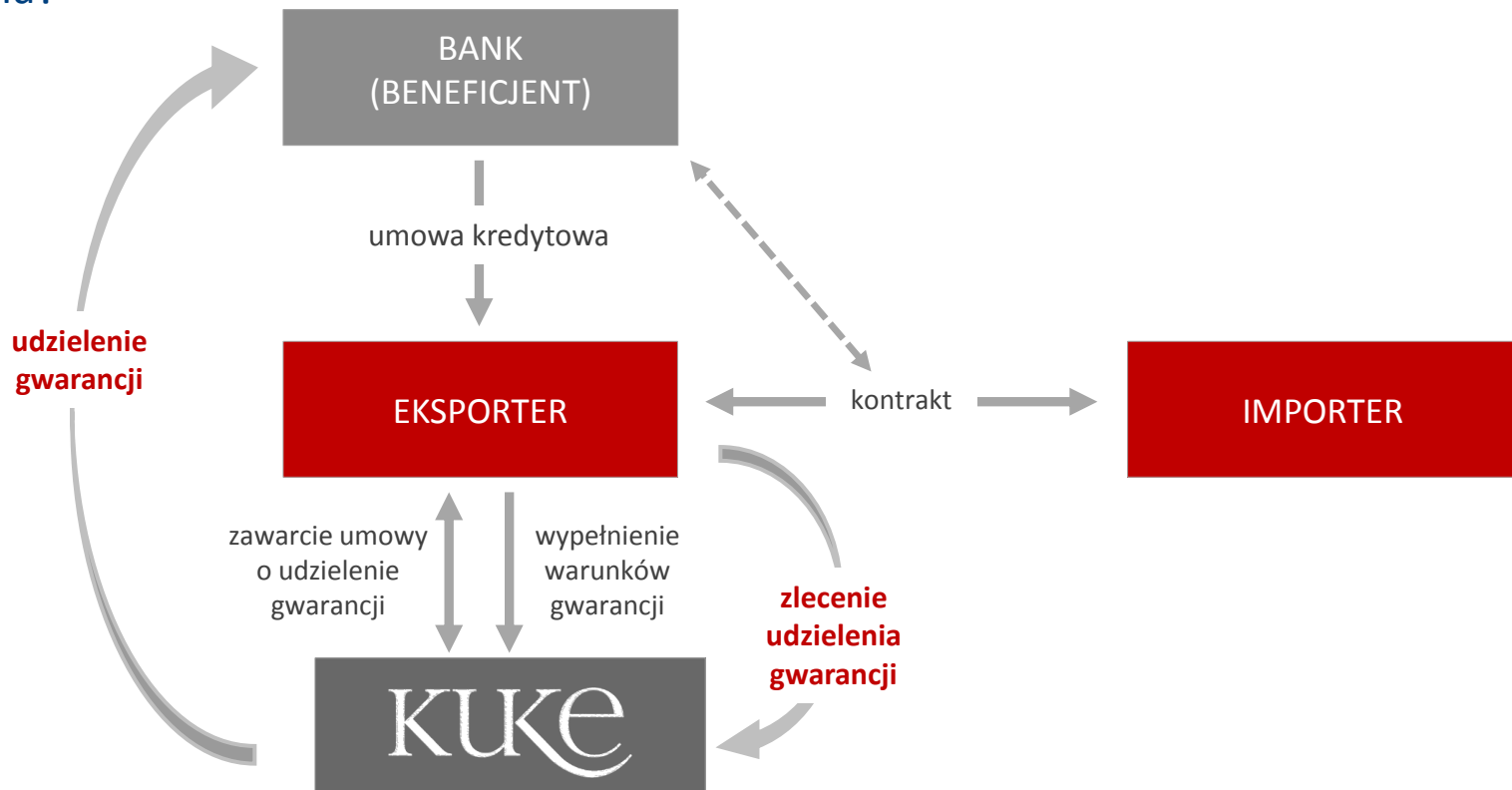
Gwarancje kontraktowe

Jak to działa?



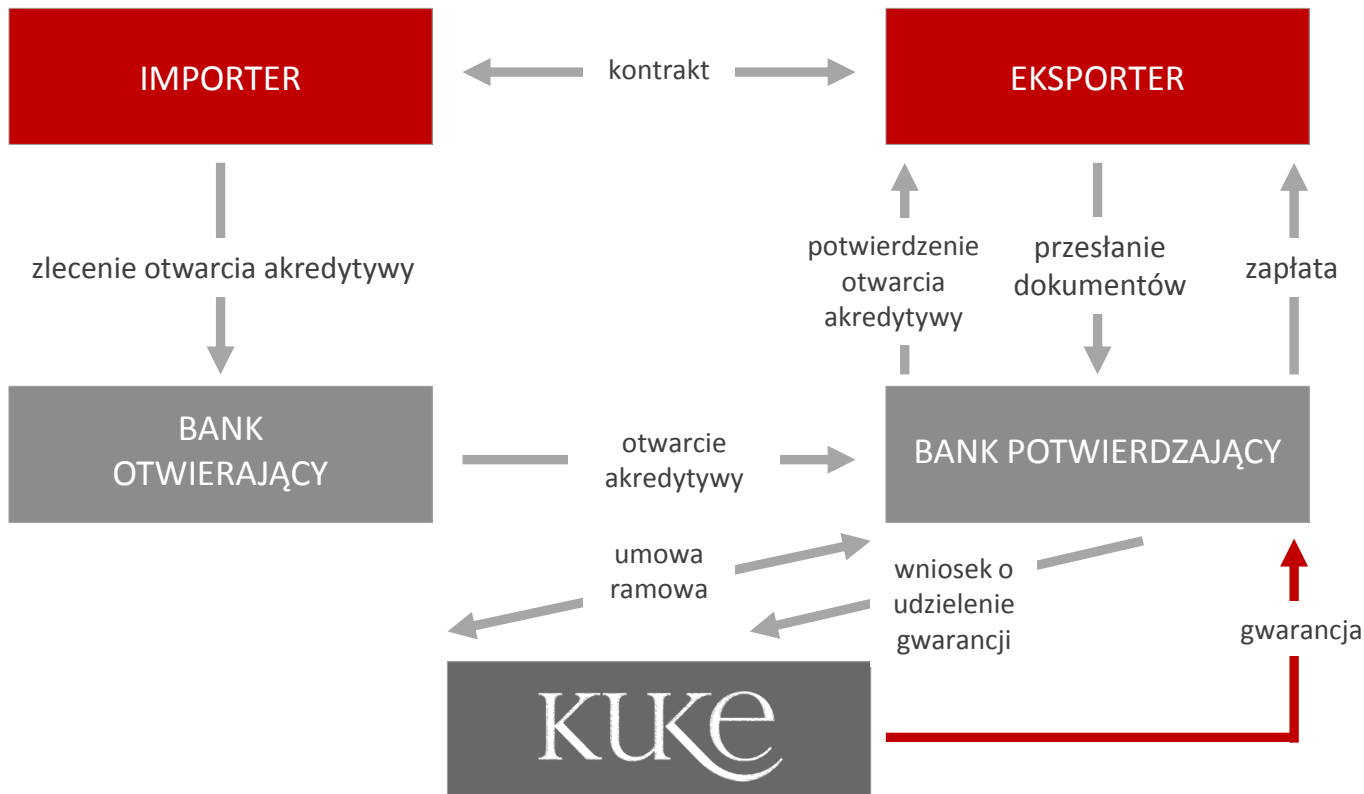
Gwarancje spłaty kredytu krótkoterminowego

Jak to działa?



Gwarancje spłaty kredytu krótkoterminowego

Jak to działa?



Dziękujemy za uwagę i zapraszamy do współpracy

Magdalena Wymysłowska

Z-ca Dyrektora

Biuro Produktów Długo i Średnioterminowych

Gwarantowanych przez Skarb Państwa

 magdalena.wymyslowska@kuke.com.pl

Korporacja Ubezpieczeń
Kredytów Eksportowych S.A.
ul. Sienna 39, 00-121 Warszawa

www.kuke.com.pl
kontakt@kuke.com.pl